



INTERNE COMMERCIEEL MEDEWERKER IN ELEKTRISCH MATERIAAL (M/V)

Villers-Le-Bouillet/Herstal

HOOFDTAAK

De klant ondersteunen in zijn elektrische projecten, met een technische expertise en toegevoegde waarde aanbrenen.

UW ACTIVITEITEN

- Klantentrouw opbouwen door een onderzoeksdienst aan te bieden
- Technische expertise leveren aan de klant
- Producten voorstellen die overeenkomen met de vraag van de klant.
- De klanten adviseren
- De behoeften en verwachtingen van de klant opsporen
- Aankooprijzen onderhandelen met leveranciers
- Bestellingen ingeven
- Interne technische ondersteuning geven
- De vertegenwoordiger assisteren en ondersteunen tijdens zijn klantbezoeken
- Offertes opmaken en opvolgen bij de klant
- Inspelen op de behoeften van de klant
- Zoeken naar artikelen die overeenkomen met het verzoek van de klant
- Onderhouden van zijn technische kennis

WIE BEN JE?

- hebt een technische achtergrond met belangstelling voor verkoop
- Je bent nieuwsgierig en altijd geïnteresseerd in het leren van nieuwe producten
- hebt goede onderhandelingsvaardigheden
- Je bent gewend met informatica
- Je voelt je op je gemak in een klein team, waar veelzijdigheid een belangrijke waarde is.
- Je communiceert makkelijk

ONS AANBOD

- Vast contract in een groeiend familiebedrijf
- Aangename werksfeer
- Jonge, dynamische en gepassioneerde collega's
- Salaris in overeenstemming met uw vaardigheden
- Maaltijdcheques
- 39u/38 regime met 6 compenserende vrije dagen per jaar

CONTACT

Boushaba Hajar
jobs@lightelec.eu